

**Sprawozdanie Zarządu z działalności
GRUPY OPTOPOL
za I półrocze 2008 roku**



Katowice, wrzesień 2008 roku

1. PODSTAWOWE INFORMACJE

1.1 Informacje o OPTOPOL Technology S.A. oraz o Grupie OPTOPOL

OPTOPOL Technology S.A. („Spółka”, „Emitent”) z siedzibą w Zawierciu jest producentem innowacyjnych technologii wykorzystywanych do budowy nowoczesnych urządzeń diagnostycznych w zakresie okulistyki i jest podmiotem dominującym w Grupie OPTOPOL.

W ramach prowadzonej działalności OPTOPOL Technology S.A. projektuje, konstruuje, wytwarza i sprzedaje specjalistyczny sprzęt medyczny dla diagnostyki okulistycznej oraz urządzenia i wyposażenie dla gabinetów dermatologii estetycznej. Na dzień 30 czerwca 2008 r. do Grupy OPTOPOL poza podmiotem dominującym należały:

- polska spółka OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. zajmująca się działalnością handlową na rynku krajowym zarówno w zakresie produktów wytwarzanych przez podmiot dominujący jak również innych dostawców urządzeń medycznych

oraz

- słoweńska spółka OPTOTEK d.o.o. zajmująca się produkcją laserów okulistycznych oraz dermatologicznych.

Ze względu na charakter wytwarzanych produktów jak i koncentrację działalności handlowej na branży okulistycznej i dermatologicznej działalność Grupy OPTOPOL jest skoncentrowana w głównej mierze na branży medycznej.

1.2 Charakterystyka podstawowej działalności Emitenta oraz jego Spółek Zależnych

Spółka OPTOPOL Technology S.A. w analizowanym okresie 2008 r. zajmowała się w głównej mierze produkcją urządzeń z zakresu spektralnej tomografii optycznej oraz pozostałych urządzeń do diagnostyki oka jak również mebli okulistycznych. Przeniesienie produkcji w zakresie okulistyki na OPTOPOL Technology S.A. zostało zainicjowane w dniu 28 sierpnia 2007 r. kiedy to zostało zarejestrowane połączenie OPTOPOL Technology S.A. ze swoją spółką zależną tj. OPTOPOL Technology Sp. z o.o., w trybie przeniesienia całego majątku OPTOPOL Technology Sp. z o.o. jako spółki przejmowanej na spółkę przejmującą tj. OPTOPOL Technology S.A. Do tego momentu w 2007 r. OPTOPOL Technology S.A. świadczył na rzecz swoich dwóch spółek zależnych tj. OPTOPOL Technology Sp. z o. o. oraz OPTOPOL Handlowy usługi związane z controllingiem, a także usługi księgowe z tym zastrzeżeniem, iż do dnia dzisiejszego dalej prowadzone są tylko usługi controllingu na rzecz OPTOPOL Handlowy.

Na dzień 30 czerwca 2008 r. OPTOPOL Technology oferuje na rynku wysokiej jakości okulistyczny sprzęt diagnostyczny, w tym m.in. optyczny tomograf komputerowy SOCT Copernicus oraz SOCT HR także w ramach Grupy OPTOPOL lasery oparte na technice półprzewodnikowej oka oraz całą gamę urządzeń wykorzystujących najnowsze techniki cyfrowego przetwarzania obrazu, pozwalające na precyzyjną diagnostykę tylnego i przedniego odcinka oka.

W zakresie wytwarzanej technologii diagnostyki okulistycznej OPTOPOL Technology współpracuje z grupą naukową z Zakładu Fizyki Medycznej Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu pod kierownictwem prof. Andrzeja Kowalczyka (Przewodniczącego Rady Nadzorczej Emitenta) i dr Macieja Wojtkowskiego, który otrzymał w 2007 r. Europejską Nagrodę dla Młodego Naukowca (EURYI – European Young Investigator Award), będącą prestiżowym wyróżnieniem przyznawanym badaczom na rozwój pracy naukowej i realizację projektów. Wyróżniony projekt dotyczy opracowania nowych metod badawczych opartych o tomografię optyczną w połączeniu z mikroskopią fluorescencyjną, dzięki którym możliwe będzie obserwowanie procesów zachodzących na poziomie komórkowym w czasie trwania procesów biologicznych.

I tak na dzień 30 czerwca OPTOPOL Technology S.A. jest producentem sprzętu medycznego z zakresu okulistyki i dermatologii estetycznej. Produkty te można podzielić na trzy segmenty:

- urządzenia diagnostyczne,
- meble okulistyczne,
- pozostałe – drobny sprzęt towarzyszący jak uchwyty, półki itp.

W zakresie urządzeń diagnostycznych w ofercie Emitenta znajdują się:

- okulistyczny tomograf komputerowy – SOCT Copernicus służący do diagnostyki tylnego odcinka oka, dający obrazy poprzecznych przekrojów (w głębi oka)
- okulistyczny tomograf komputerowy – SOCT HR
- perymetr komputerowy – PTS-900, PTS-910, PTS-910 Compact, PTS-1000 – urządzenia do badania pola widzenia,
- topografia rogówki – PCT-100 - urządzenie służące do diagnostyki rogówki oka w szczególności ukształtowania powierzchni rogówki,
- tonometr aplanacyjny – AT-500 i AT-505; urządzenia do badania ciśnienia w gałce ocznej,
- mikrodermabrazja – SKINPEEL-1000, SKINPEEL-3000; urządzenia służące do zabiegów złuszczenia skóry,
- ultrasonograf okulistyczny – DESMIN, EPIDOT w różnych wersjach; urządzenie służy do otrzymywania przekrojów oka, w szczególności jego przedniej części,
- kasetki szkieł próbnych – kasetka ze szklami do doboru okularów,
- krzyż madoxa – urządzenie służące do leczenia zeza.

Do mebli okulistycznych produkowanych przez OPTOPOL Technology S.A. należą:

- unity okulistyczne TULIPAN, IRYS, STOKROTKA, SOVEREIGN, MAK,
- fotele okulistyczne – wolnostojące lub do unitu,
- stoliki okulistyczne – urządzenia towarzyszące, na których stawia się urządzenia diagnostyczne.

Produkowane przez OPTOPOL Technology S.A. urządzenia przeznaczone na rynek krajowy sprzedawane są wyłącznie do spółki zależnej OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.

Podstawową działalnością tej spółki zależnej jest działalność dystrybucyjna na rynku krajowym, obejmująca również sprzedaż produktów spółki OPTOPOL Technology S.A.

Spółka OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. współpracuje z czołowymi światowymi producentami sprzętu medycznego i jest autoryzowanym przedstawicielem takich firm jak: Nidek (Japonia) - światowy lider w produkcji sprzętu dla lekarzy okulistów, optometrystów i optyków, Iridex (USA) - producent laserów dla okulistyki i dermatologii oraz Ocular Instruments (USA), Heine Optotechnik (Niemcy), Reichert (USA), CSO (Włochy) oraz Schwind (Niemcy).

Ponadto w ofercie OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. istotne miejsce zajmują urządzenia dla potrzeb dermatologii estetycznej, w tym aparaty do pielęgnacji twarzy takie jak lasery firmy Iridex, Energist oraz Reliant.

Dodatkowo Grupę OPTOPOL poszerzyła z dniem 07 kwietnia 2008 r. spółka OPTOTEK d.o.o. w Ljubljanie (Słowenia), w której OPTOPOL Technology S.A. posiada prawie 74% udziałów. Działalność spółki OPTOTEK skupia się w głównej mierze na produkcji laserów okulistycznych i dermatologicznych opartych na technice półprzewodnikowej, które następnie sprzedawane są pod marką zamawiającego je odbiorcy. Największym odbiorcą laserów zarówno dermatologicznych jak i okulistycznych jest francuska firma Quantel Medical oraz niemiecka ARC Laser. Dla firmy Quantel Medical produkowane są lasery okulistyczne tj.: Laser Yag-owy Optimis 2 oraz Solutis oraz lasery dermatologiczne tj.: EXELO2.

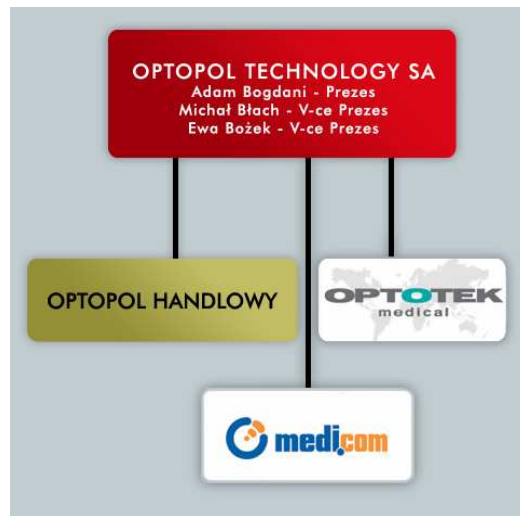
W związku, z faktem dołączenia spółki OPTOTEK do Grupy OPTOPOL i tym samym umożliwienia korzystania tej firmie zależnej z sieci dystrybucji Grupy OPTOPOL trwają intensywne prace nad nowymi produktami tej spółki i wprowadzeniem ich do sieci dystrybucji Grupy.

1.3 Struktura Grupy OPTOPOL na dzień 30.06.2008 r.

Na dzień 30.06.2008 r. struktura grupy przedstawiała się następująco:

nazwa jednostki (ze wskazaniem formy prawnej)	OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.
Siedziba	Ul. Żabia 42, 42-400 Zawiercie
sąd rejestrowy	Spółka wpisana jest do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Częstochowie XVII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000195272
przedmiot działalności	sprzedaż hurtowa wyrobów farmaceutycznych, medycznych i ortopedycznych
charakter dominacji	spółka zależna
zastosowana metoda konsolidacji	metoda pełna
data objęcia kontroli	09.12.1999 r.
procent posiadanego kapitału zakładowego	100%
udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	100%
nazwa jednostki (ze wskazaniem formy prawnej)	OPTOTEK d.o.o.
Siedziba	<u>Tehnološki park 21 / F3, 1000 Ljubljana, Slovenia</u>
sąd rejestrowy	Spółka wpisana jest do Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Okręgowy w Lublaniu Wydział Sądownictwa Gospodarczego pod numerem 10/4147/00
przedmiot działalności	Produkcja instrumentów medycznych, urządzeń i przyrządów pomocniczych
charakter dominacji	spółka zależna
zastosowana metoda konsolidacji	metoda pełna
data objęcia kontroli	07.04.2008 r.
procent posiadanego kapitału zakładowego	73,83 %
udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	73,83 %

Poniżej przedstawiono schemat Grupy OPTOPOL na dzień 26.09.2008 r. w układzie graficznym:



Działania prowadzone w I połowie 2008 r. w zakresie akwizycji.

W pierwszej połowie 2008 r. OPTOPOL Technology S.A. prowadziło intensywne prace nad wyceną i pozyskaniem kolejnego podmiotu z branży medycznej tj. wrocławskiej spółki medi.com zajmującej się produkcją systemów do cyfrowej rejestracji, analizy i archiwizacji obrazów diagnostycznych urządzeń medycznych.

I tak po dniu bilansowym tj. 01 lipca 2008 r. w ramach realizacji celów emisji akcji oraz strategii zakładającej poszerzenie oferty produkowanych i sprzedawanych przez OPTOPOL Technology urządzeń medycznych poprzez przejęcia podmiotów z branży medycznej, Optopol Technology S.A. nabył od dotychczasowych współników tej spółki medi.com. s. z o.o. Pana Jarosława Jarońskiego oraz Tomasza Licznarskiego łącznie pakiet 70% udziałów w kapitale zakładowym spółki medi.com., po 35% udziałów w kapitale zakładowym od każdego z tych współników. Cena nabycia 35% udziałów została ustalona w przypadku każdej umowy sprzedaży udziałów na kwotę 3.150.000,00 (trzy miliony sto pięćdziesiąt tysięcy) złotych, a łączna cena za pakiet 70% udziałów wynosiła 6.300.000 (sześć milionów trzysta tysięcy) złotych.

1.4 Struktura własnościowa OPTOPOL Technology S.A.

Na dzień 30 czerwca 2008 roku kapitał podstawowy OPTOPOL Technology S.A. wynosił 710 tys. złotych i dzielił się na akcje następujących serii:

Seria akcji	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Data rejestracji Podwyższenia	Liczba wyemitowanych akcji (szt.)	Wartość nominalna jednej akcji (zł)
Seria A	Zwykłe	Nieuprzywilejowane	27.10.2005 r.	10 000 000	0,05
Seria B	Zwykłe	Nieuprzywilejowane	24.01.2006 r.	638 300	0,05
Seria C	Zwykłe	Nieuprzywilejowane	12.04.2007 r.	266 000	0,05
Seria E	Zwykłe	Nieuprzywilejowane	19.03.2008 r.	3 300 000	0,05
Liczba akcji razem				14 204 300	

Akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu OPTOPOL Technology S.A. na dzień 30 czerwca 2008 r. przedstawia tabela zamieszczona poniżej:

	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	% udział w strukturze akcjonariatu
Adam Bogdani	4 746 700	4 746 700	33,42%
Joanna Bogdani-Wuczyńska	2 314 900	2 314 900	16,30%
Marcin Bogdani	2 020 200	2 020 200	14,22%
Michał Błach	728 700	728 700	5,13%
Konrad Łapiński	835 100	835 100	5,88%
Razem	10 645 300	10 645 300	74,95%

Według najlepszej wiedzy posiadanej przez Zarząd OPTOPOL Technology S.A. nw. Akcjonariusze posiadają co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA wg stanu na dzień 26.09.2008 r.:

Akcjonariusz	Liczba akcji na dzień 26.09.2008	Liczba głosów na WZA na dzień 26.09.2008	% udział w strukturze akcjonariatu na dzień 26.09.2008
Adam Bogdani	4 746 770	4 746 770	33,42
Joanna Bogdani-Wuczyńska	2 314 900	2 314 900	16,30
Marcin Bogdani	2 020 200	2 020 200	14,22
Michał Błach	728 700	728 700	5,13
Konrad Łapiński	835 100	835 100	5,88

2. Organizacja i zarządzanie

2.1 Rada Nadzorcza OPTOPOL Technology S.A.

W trakcie 2008 roku skład Rady Nadzorczej OPTOPOL Technology S.A. nie uległ zmianie w stosunku do końca 2007 r. i jej skład na dzień 30.06.2008 r. przedstawiał się następująco:

- Pan Prof. Andrzej Kowalczyk - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Pan Krzysztof Bukowski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Pani Barbara Lewandowska - Członek Rady Nadzorczej
- Pani Joanna Bogdani – Wuczyńska - Członek Rady Nadzorczej
- Pan Czesław Duda - Członek Rady Nadzorczej

2.2 Zarząd OPTOPOL Technology S.A.

Skład Zarządu OPTOPOL Technology SA w pierwszej połowie 2008 r. nie uległ zmianie w stosunku do dnia 31.12.2007r. i na dzień 30.06.2008 r. przedstawiał się następująco:

- Pan Adam Bogdani – Prezes Zarządu,
- Pani Ewa Bożek – Wiceprezes Zarządu ds. finansowych,
- Pan Michał Błach – Wiceprezes Zarządu ds. handlowych.

2.3 Wykaz akcji będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Emitenta.

Na dzień 30 czerwca 2008 r. nw. osoby wchodzące w skład grupy osób zarządzających posiadały akcje wyspecyfikowane w tabeli poniżej:

L.p.	Imię i nazwisko oraz funkcja pełniona w organach Spółki	Liczba oraz seria i numery posiadanych akcji w kapitale zakładowym Spółki	Wartość posiadanych akcji w kapitale zakładowym Spółki (w PLN)	Procent posiadanych akcji w kapitale zakładowym Spółki
1.	Adam Bogdani - Prezes Zarządu	4 .746. 770	237. 338	33,4
2.	Joanna Bogdani-Wuczyńska - Członek Rady Nadzorczej	2.314.900	115.745	16,30
3.	Michał Błach- Wiceprezes Zarządu	728.700	36.435	5,13
4.	Krzysztof Bukowski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	109. 623	5 481	0,77
Łącznie:		7.899.993	394.999	55,6

Tabela poniżej przedstawia akcje pozostające w rękach osób nadzorujących i zarządzających na dzień 30.06.2008 r.

Imię i nazwisko oraz funkcja pełniona w organach Spółki	Liczba akcji na dzień 30.06.2008	Wartość posiadanych akcji w kapitale zakładowym Spółki (w PLN)
Adam Bogdani - Prezes Zarządu	4 .746. 770	237. 338
Ewa Bożek – Wiceprezes Zarządu	15.000	750
Michał Błach- Wiceprezes Zarządu	728 .700	36. 435
Andrzej Kowalczyk –Przewodniczący Rady Nadzorczej	1. 000	50
Krzysztof Bukowski- Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	109. 623	5 481
Barbara Lewandowska –Członek Rady Nadzorczej	800	40
Joanna Bogdani -Wuczyńska – Członek Rady Nadzorczej	2 .314. 900	115.745
Czesław Duda – Członek Rady Nadzorczej	500	25

3. Zatrudnienie i sytuacja kadrowa

W pierwszej połowie 2008 roku Grupa OPTOPOL została poszerzona o dodatkową spółkę tj. słoweńską spółkę OPTOTEK tak więc z tego powodu uległa zwiększeniu ilość pracowników zatrudnionych w Grupie OPTOPOL. Dodatkowo także w samej spółce OPTOPOL Technology S.A. ze względu na konieczność sprostania coraz to nowym wyzwaniom w zakresie nowych technologii, konieczności ciągłej dbałości o produkty i klienta wzrosło zatrudnienie w stosunku do stanu wykazywanego na koniec 2007 r.

Zgodnie ze stanem na dzień 30.06.2008 r. Emitent zatrudniał 189* osób w tym:

- a) pracownicy umysłowi stanowili 36,51% ogółu zatrudnionych
- b) pracownicy fizyczni stanowili 63,49% ogółu zatrudnionych
natomiast
- a) pracownicy z wyższym wykształceniem stanowili 41,27% ogółu zatrudnionych
- b) pracownicy ze średnim wykształceniem stanowili 41,80% ogółu zatrudnionych

- c) pracownicy posiadający zawodowe wykształcenie stanowili 16,93% ogółu zatrudnionych

W spółce zależnej od Emitenta tj. w OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. na dzień 30.06.2008 r. zatrudnionych było 36* osób w tym:

- a) pracownicy umysłowi stanowili 100% ogółu zatrudnionych

z czego:

- a) pracownicy z wyższym wykształceniem stanowili 58,33% ogółu zatrudnionych
b) pracownicy ze średnim wykształceniem stanowili 41,67% ogółu zatrudnionych

W spółce zależnej od Emitenta tj. w OPTOTEK d.o.o. na dzień 30.06.2008 r. zatrudnionych było 35 osób w tym:

- a) pracownicy umysłowi stanowili 63% ogółu zatrudnionych
b) pracownicy fizyczni stanowili 37% ogółu zatrudnionych

natomiast

- a) pracownicy z wyższym wykształceniem stanowili 34% ogółu zatrudnionych
b) pracownicy ze średnim wykształceniem stanowili 63% ogółu zatrudnionych
c) pracownicy posiadający zawodowe wykształcenie stanowili 3% ogółu zatrudnionych

* Grupa OPTOPOL na dzień 30 czerwca 2008 roku zatrudniała łącznie 253 osoby, ze względu na fakt, iż 7 osób jest zatrudnionych zarówno u Emitenta, jak i w spółce zależnej OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.

4. Sytuacja marketingowa

W pierwszej połowie 2008 r. Grupa OPTOPOL, tak jak w latach poprzednich, kładła duży nacisk na produkcję urządzeń własnych wykorzystujących najnowocześniejsze technologie wypracowywane wspólnie z zespołem badawczym Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu.

Udział sprzedaży produktów w sprzedaży ogółem wzrósł z 53,6% w roku 2006 do 62,01% w I połowie 2008 r. kosztem spadku udziału działalności handlowej w sprzedaży ogółem z 46,3% w 2006 r. do 37,99% w I połowie 2008 r.

Działalność handlowa Grupy Emitenta w zakresie okulistyki i dermatologii dotyczyła dystrybucji zarówno produktów własnych Grupy jak i innych producentów na terytorium Polski. Udział handlu sprzętem okulistycznym w sprzedaży ogółem zmniejszył się w okresie 2006- I połowa 2008 z 37,40% do 22,17% natomiast udział handlu sprzętem dermatologicznym wzrósł w okresie 2006- I połowa 2008 z 8,9% do 15,82% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Struktura asortymentowa przychodów ze sprzedaży Grupy Emitenta (tys. zł)

	I H 2008	udział %	2007	udział %	I H 2007	udział %	2006	udział %
Produkcja	19 737	62,01%	39 876	68,09%	21914	70,83%	18 498	53,60%
Okulistyka	18 310	57,53%	39 876	68,09%	21914	70,83%	18 498	53,60%
Dermatologia	1 428	4,49%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Handel	12 091	37,99%	18 687	31,91%	9025	29,17%	15 992	46,30%
Okulistyka	7 056	22,17%	13 339	22,78%	6487	20,97%	12 915	37,40%
Dermatologia	5 035	15,82%	5 348	9,13%	2538	8,20%	3 077	8,90%

Działalność leasingowa	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	24	0,10%
Przychody ze sprzedaży ogółem	31 828	100,00%	58 563	100,00%	30 939	100,00%	34 514	100,00%

Historycznie dominującym rynkiem zbytu Grupy Emitenta do 2006 był rynek krajowy, którego udział w przychodach ze sprzedaży, w 2006 roku, wyniósł prawie 56%. W I połowie 2008 r. sprzedaż na rynek krajowy została zdominowana sprzedażą na eksport aczkolwiek nie były to poziomy, które można było zaobserwować w 2007 r. I tak w strukturze sprzedaży przychody pochodzące ze sprzedaży Grupy OPTOPOL na eksport stanowiły ponad 53,87 % ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży, natomiast przychody ze sprzedaży krajowej 46,13% przychodów.

Wśród rynków zagranicznych największy udział w przychodach ze sprzedaży w I połowie 2008 r. mają kraje europejskie – 35,80%.

Sprzedaż eksportowa Grupy Emitenta w 2007 r. realizowana była głównie w walutach EUR i JPY.

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży Grupy Emitenta (tys. zł)

	I H 2008	udział %	2007	udział %	I H 2007	udział %	2006	udział %
Sprzedaż krajowa	14 684	46,13%	22 213	37,93%	9 252	29,90%	19 275	55,80%
Eksport	17 144	53,87%	36 350	62,07%	21 687	70,10%	15 238	44,20%
Europa	11 396	35,81%	24059	41,08%	14 522	46,94%	12 799	37,10%
<i>Unia Europejska</i>	10 531	33,09%	22336	38,14%	13 588	43,92%	12 301	35,60%
<i>Pozostałe kraje europejskie</i>	865	2,72%	1723	2,94%	934	3,02%	498	1,40%
Rosja	644	2,02%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Japonia	959	3,01%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Kanada	63	0,20%	122	0,21%	25	0,08%	197	0,60%
USA	1 324	4,16%	6743	11,51%	4 044	13,07%	380	1,10%
Pozostałe kraje	2 758	8,67%	5426	9,27%	3 096	10,01%	1 862	5,40%
Przychody ze sprzedaży ogółem	31 828	100,00%	58 563	100,00%	30 939	100,00%	34 514	100,00%

5. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa Grupy OPTOPOL.

Grupa OPTOPOL w I połowie 2008 r. rozwijała głównie działalność produkcyjną skupiając się na produkcji i dopracowywaniu, poprzez modyfikowanie niektórych opcji, optycznego tomografu komputerowego SOCT Copernicus a także nad pracami nad urządzeniem SOCT Copernicus HR, do którego pomimo, iż zostało wprowadzone do seryjnej produkcji wprowadzano jeszcze wiele dodatkowych funkcji tj. przystawkę do badania przedniego odcinka oka czy też nową wersję oprogramowania. W zakresie tego urządzenia prowadzono również badania kliniczne, testy odporności elektromagnetycznej oraz testy bezpieczeństwa.

Ponadto w związku z faktem, iż aktualny dystrybutor na rynku amerykańskim nie spełniał oczekiwań OPTOPOL Technology podjęto decyzję, iż dystrybucją SOCT Copernicus HR powinna zająć się inna firma. Rozpoczęte w II kwartale 2008 r. rozmowy zakończyły się podpisaniem w miesiącu wrześniu 2008 r. listu intencyjnego z nowym dystrybutorem tj. Canon USA

Powyższe fakty wpłynęły na wysokość osiągniętych przez OPTOPOL Technology S.A. przychodów ze sprzedaży a tym samym na wysokość przychodów zrealizowanych w całej Grupie OPTOPOL.

Dla poprawy poziomów generowanych po stronie sprzedaży OPTOPOL Technology, poza ciągłą pracą nad jakością oferowanych przez siebie produktów, zainicjował szeroką akcję marketingową polegającą na organizowaniu konferencji naukowych w głównych miastach Europy a także na wszystkich liczących się targach okulistycznych przy wsparciu uznanych i liczących się w środowisku okulistycznym naukowców.

Tabela: Wybrane dane finansowe Grupy OPTOPOL (tys. PLN)

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	31 828	30 939

Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	19 247	21 604
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	12 581	9 335
Zysk ze sprzedaży	3 914	7 277
EBITDA	4 975	7 953
EBIT	4 090	7 468
Zysk brutto	4 232	7 145
Zysk netto	3 371	5 745
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2404	960
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-17623	-381
Wpływy	974	84
Wydatki	-18597	-465
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		
Wpływy	55 282	-23
Wydatki	66000	500
Wydatki	-10718	-523
Aktywa razem		
Aktywa trwale	108 069	29 479
Aktywa obrotowe	31 954	6 584
Zapasy	76 115	22 895
Należności	22 167	11 041
Środki pieniężne i inwestycje krótkoterminowe	17 768	10 777
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	36 180	1 077
Rezerwy na zobowiązania	22 116	15 055
Zobowiązania długoterminowe	621	485
Kredyty i dłużne papiery wartościowe długoterminowe	7 003	1 999
Zobowiązania krótkoterminowe	4 791	1 140
Kredyty i dłużne papiery wartościowe krótkoterminowe	14 493	12 571
Kapitał własny	4 438	4 740
Kapitał zakładowy	85 952	14 424
Liczba akcji (szt.)	710	545
Zysk na jedną akcję zwykłą (zł)	10 904 300	109 043
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (zł)	0,31	53
	0,31	53

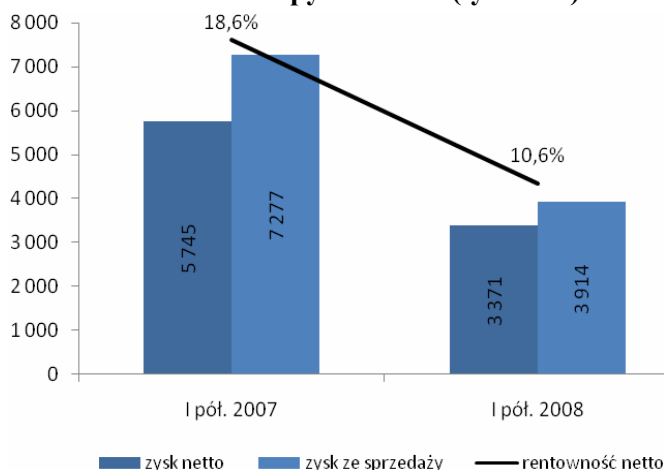
Tabela: Wskaźniki rentowności Grupy OPTOPOL

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Przychody ze sprzedaży (tys. zł)	31 828	30 939
Rentowność sprzedaży	12,3%	23,5%
Rentowność EBITDA	15,6%	25,7%
Rentowność EBIT	12,9%	24,1%
Rentowność brutto	13,3%	23,1%
Rentowność netto	10,6%	18,6%
Rentowność aktywów (ROA)	4,9%	22,4%
Rentowność kapitałów własnych (ROE)	6,7%	50,8%

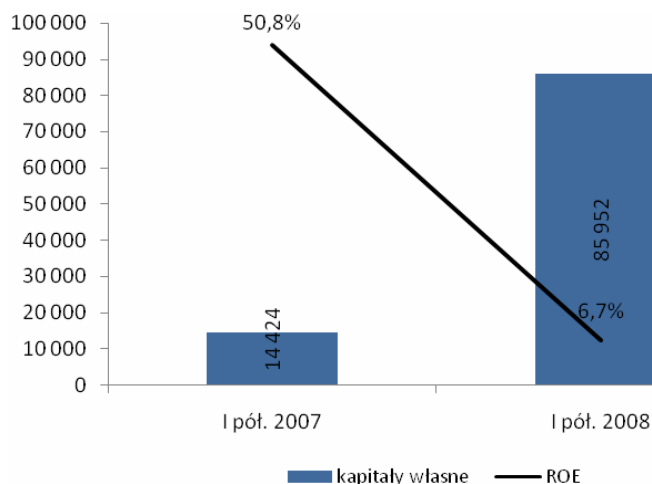
Zasady wyliczania wskaźników:

- rentowność sprzedaży = zysk na sprzedaży okresu/przychody ze sprzedaży okresu
- rentowność EBITDA = EBITDA okresu/przychody ze sprzedaży okresu
- rentowność EBIT = EBIT okresu/przychody ze sprzedaży okresu
- rentowność brutto = zysk brutto okresu/przychody ze sprzedaży okresu
- rentowność netto = zysk netto okresu/przychody ze sprzedaży okresu
- rentowność aktywów = zysk netto okresu/średni stan aktywów w okresie
- rentowność kapitałów własnych = zysk netto/średni stan kapitałów własnych w okresie

Rysunek: Wyniki i rentowność netto Grupy Emitenta (tys. PLN)



Rysunek: Rentowność kapitałów własnych Grupy Emitenta (tys. PLN)



Pomimo, iż Grupa OPTOPOL wygenerowała znacznie mniejszy zysk netto a tym także wykazała się mniejszą rentownością netto niż w analogicznym okresie 2007 r. sytuację w Grupie OPTOPOL można ocenić jako perspektywiczną. Wpływa na to kilka czynników takich jak:

- powstawanie coraz to lepszych urządzeń w zakresie spektralnej tomografii optycznej;
- sukcesywne poszerzanie listy odbiorców oferowanego sprzętu zagranicznego poprzez zawieranie nowych kontraktów w kraju jak również ekspansję geograficzną na rynkach zagranicznych

Wynik operacyjny

ISTOTNE CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ GRUPY OPTOPOL

Skonsolidowany zysk netto ze sprzedaży w I półroczu 2008 r. wyniósł 3 914 tys. i był niższy od uzyskanego zysku netto ze sprzedaży w analogicznym okresie 2007 r. o 3 363 tys. zł. Na powyższą sytuację miała wpływ w głównej mierze sprzedaż generowana przez OPTOPOL Technology S.A. na marży niższej o ok. 20% niż w analogicznym okresie 2007 r. jak również ciągle umacniająca się w tym okresie złotówka a także bardzo wysokie koszty działalności związane z wprowadzeniem akcji serii E OPTOPOL Technology S.A. na rynek regulowany prowadzony przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Powyższa sytuacja powinna ulec poprawie w II półroczu 2008 r. kiedy to powinna ruszyć dynamiczna sprzedaż wysoko rentownej sprzedaży SOCT Copernicus HR.

**Tabela: Wpływ istotnych zdarzeń na wielkość EBIT Grupy Emitenta
(tys. PLN)**

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Ekspansja w ramach działalności handlowej na rynku krajowym	1294	-
Ekspansja w ramach działalności eksportowej w związku z wprowadzeniem do produkcji nowych wyrobów, w tym najnowszej generacji urządzenia SOCT Copernicus od 2006 r.	913	6008
Wzrost rynku dermatologii estetycznej w kraju	1005	664
Przejęcie 73,83 % udziałów słoweńskiej firmy OPTOTEK	702	
Zwiększenie wyniku na dotychczasowej działalności	-	605
Zysk ze sprzedaży netto	3914	7277
Pozostałe przychody operacyjne w tym:	211	199
Pozostałe koszty operacyjne w tym:	35	8
Razem EBIT	4 090	7 468

ISTOTNE PRZYCZYNY ZMIAN W PRZYCHODACH ZE SPRZEDAŻY
**Tabela: Wpływ czynników na istotne zmiany przychodów ze sprzedaży
Grupy Emitenta – jako baza okres poprzedni (tys. PLN)**

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Przychody ze sprzedaży	31 828	30 939
Razem istotne zdarzenia wpływające na przychody, w tym:	969	16 550
Ekspansja w ramach działalności handlowej na rynku krajowym	769	342
Zwiększenie przychodów ze sprzedaży w związku z przejęciem 73,83 % udziałów słoweńskiej firmy OPTOTEK	3503	0
Zmniejszenie przychodów z eksportu urządzeń wykorzystujących spektralną tomografię optyczną	-5800	14 879

W I połowie 2008 roku 53,87 % przychodów Grupy OPTOPOL pochodziło z produkcji własnych urządzeń medycznych zarówno OPTOPOL Technology S.A. jak i słoweńskiej firmy OPTOTEK Sp. z o.o., w tym przede wszystkim urządzeń z zakresu spektralnej tomografii optycznej.

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży za I półrocze wyniosły 31 828 tys. PLN i były wyższe o 889 tys. zł niż w analogicznym okresie 2007.

Wpływ na wysokość generowanych przychodów a w szczególności zysków miała ciągle umacniająca się w tym okresie złotówka, która negatywnie wpływała na wysokość generowanych przychodów i zysków w spółce dominującej natomiast pozytywnie na wysokość kosztów zakupu towarów w spółce zależnej OPTOPOL Handlowy.

Dodatkowo na poziom przychodów duży wpływ miało wstrzymanie sprzedaży wysoko rentownego SOCT Copernicus HR spowodowane wprowadzaniem w II kwartale 2008 r. dodatkowych funkcji diagnostycznych urządzenia wymagających dodatkowego czasu związanego z ich testowaniem oraz opieranie się w głównej mierze na mniej rentownej sprzedaży SOCT Copernicus, którego cena sprzedaży została obniżona jeszcze w 2007 r. o ok. 20% w stosunku do ceny z I połowy 2007 r. Po dokonaniu wprowadzenia dodatkowych funkcji w SOCT Copernicus HR pierwsze urządzenia SOCT Copernicus HR zostały sprzedane w miesiącu czerwcu 2008 r. Niemniej należy zaznaczyć, iż OPTOPOL Technology S.A. prowadzi ciągle prace badawczo – rozwojowe zarówno w SOCT Copernicus jak i SOCT Copernicus HR mające na celu ciągle udoskonalanie produkowanych produktów.

SYTUACJA BILANSOWA GRUPY OPTOPOL
Zasoby kapitałowe
ŹRÓDŁA KAPITAŁU GRUPY EMITENTA

Podstawowym źródłem kapitału w Grupie OPTOPOL są kapitały własne OPTOPOL Technology S.A. które dzięki emisji akcji serii E spółki zostały zasilone o kwotę 66 000 tys. zł.

Tabela: Kapitały własne i kapitały obce Grupy Emitenta (tys. PLN)

Stan na koniec okresu	30.06.2008	31.12.2007	30.06.2007
Kapitały własne	85 952	17 542	14 424
Kapitały obce	22 116	17 973	15 055
Kapitały obce długoterminowe	7 366	2 234	2 329
<i>Rezerwy</i>	<i>364</i>	<i>353</i>	<i>330</i>
<i>Kredyty długoterminowe</i>	<i>4 791</i>	<i>1 097</i>	<i>1 140</i>
<i>Pozostałe zobowiązania</i>	<i>2 212</i>	<i>784</i>	<i>859</i>
<i>Rozliczenia międzyokresowe</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Kapitały obce krótkoterminowe	14 750	15 739	12 726
<i>Rezerwy</i>	<i>257</i>	<i>418</i>	<i>155</i>
<i>Kredyty krótkoterminowe</i>	<i>4 438</i>	<i>6 612</i>	<i>4 740</i>
<i>Bieżąca część zadłużenia długoterminowego</i>	<i>738</i>	<i>1 758</i>	<i>405</i>
<i>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</i>	<i>5 253</i>	<i>4 614</i>	<i>4 465</i>
<i>Zaliczki otrzymane na dostawy</i>	<i>511</i>	<i>128</i>	<i>736</i>
<i>Zobowiązania z tytułu podatków, cel, ubezpieczeń i innych świadczeń</i>	<i>1 646</i>	<i>923</i>	<i>741</i>
<i>Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń</i>	<i>803</i>	<i>557</i>	<i>313</i>
<i>Pozostałe zobowiązania</i>	<i>770</i>	<i>560</i>	<i>611</i>
<i>Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego</i>	<i>321</i>	<i>168</i>	<i>558</i>
<i>Fundusze specjalne</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Rozliczenia międzyokresowe</i>	<i>13</i>	<i>1</i>	<i>2</i>

Na dzień 30 czerwca 2007 r. Grupa OPTOPOL posiadała następujące zobowiązania długoterminowe z tytułu kredytów bankowych i pożyczek:

- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 539 tys. PLN
- wobec Banku BGK O/Katowice w kwocie 1 006 tys. PLN

Na dzień 30 czerwca 2007 r. Grupa OPTOPOL posiadała następujące zobowiązania krótkoterminowe z tytułu kredytów bankowych i pożyczek:

- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 1 963 tys. PLN
- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 1 100 tys. PLN
- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 1 400 tys. PLN

- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 277 tys. PLN

Na dzień 30 czerwca 2008 r. Grupa OPTOPOL posiadała następujące zobowiązania długoterminowe z tytułu kredytów bankowych:

- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 365 tys. PLN
- wobec Banku BGK O/Katowice w kwocie 774 tys. PLN
- wobec Banku Unicredit Bank Słowenia w Ljublanie w kwocie 1 130 tys. PLN
- wobec Banku Koper Bank w Słowenii w kwocie 3 260 tys. PLN

Na dzień 30 czerwca 2008 r. Grupa OPTOPOL posiadała zobowiązanie krótkoterminowe z tytułu kredytów bankowych:

- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 1 400 tys. PLN
- wobec Banku BRE Bank O/Korporacyjny Katowice w kwocie 1 500 tys. PLN
- wobec Banku Unicredit Bank Słowenia w Ljublanie w kwocie 274 tys. PLN
- wobec Banku Koper Bank w Słowenii w kwocie 117 tys. PLN
- wobec Banku Factor Bank w Ljublanie w kwocie 843 tys. PLN
- wobec Banku Factor Bank w Ljublanie w kwocie 304 tys. PLN

Źródła i kwoty oraz opis przepływów środków pieniężnych Grupy OPTOPOL

Tabela: Struktura przepływów środków pieniężnych Grupy Emitenta (tys. PLN)

	I połowa 2008	I połowa 2007
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-2487	960
Zysk (strata) netto	3 371	5746
Korekty razem	-6 743	-5 271
Amortyzacja	885	485
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-17 623	-381
Wpływy	974	84
Wydatki	-18 597	-465
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	55 365	-23
Wpływy	66 000	500
Wydatki	-10 635	-523
Dywidendy wypłacone	0	0
Przepływy pieniężne netto razem	35 255	556
Środki pieniężne na początek okresu	925	521
Środki pieniężne na koniec okresu	36 180	1 077

W I połowie 2008 głównym źródłem finansowania działalności Grupy Emitenta była działalność finansowa. Dzięki wpływowi środków finansowych z emisji akcji serii E OPTOPOL Technology S.A. w kwocie 66 000 tys. brutto można było dokonać spłaty kredytów krótkoterminowych występujących w OPTOPOL Technology S.A. a także sfinansować działalność inwestycyjną OPTOPOL Technology S.A. wykazującą na przepływach z tej działalności wartość ujemną ze

względu na duże inwestycje kapitałowe OPTOPOL Technology S.A. jak również inwestycje w rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne. Ujemne saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej wynikało głównie ze zmiany stanu zapasów oraz zmiany stanu należności i rozliczeń międzyokresowych czynnych.

POTRZEBY KREDYTOWE ORAZ STRUKTURA FINANSOWANIA GRUPY EMITENTA

Tabela: Wskaźniki zadłużenia Grupy Emitenta

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,20	0,51
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych	0,25	1,01
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi	2,91	2,49
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	0,13	0,43
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	0,06	0,07
Wskaźnik pokrycia zobowiązań z tytułu odsetek	11,65	43,67

Zasady wyliczenia wskaźników:

- wskaźnik ogólnego zadłużenia = (zobowiązania długo- i krótkoterminowe + rezerwy na zobowiązania) / pasywa ogółem
- wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych = (zobowiązania długo- i krótkoterminowe) / kapitały własne
- wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi = (kapitały własne + zobowiązania długoterminowe) / aktywa trwałe
- wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego = zobowiązania krótkoterminowe / pasywa ogółem
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego = zobowiązania długoterminowe / pasywa ogółem
- wskaźnik pokrycia zobowiązań z tytułu odsetek = EBIT / odsetki

Wszystkie wskaźniki zadłużenia Grupy OPTOPOL w I połowie 2008 r. roku były stabilne i kształtowały się na bezpiecznych poziomach. Zadłużenie Grupy Emitenta nie stanowiło zagrożenia dla jej działalności oraz zdolności do terminowego wywiązywania się ze zobowiązań.

W analizowanym okresie wskaźniki pokrycia uległy zwiększeniu, przy jednoczesnym obniżeniu wskaźników zadłużenia krótkoterminowego jak i długoterminowego.

Tabela: Zobowiązania długoterminowe z tytułu wykorzystywanych kredytów i pożyczek oraz wyemitowanych instrumentów finansowych na 30.06.2008 r.

Nazwa jednostki	Rodzaj zobowiązania	Kwota do spłaty (tys. PLN)	Waluta	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Platność rat
OPTOPOL Technology S.A.						
BRE Bank S.A. O/Katowice	Kredyt inwestycyjny 700 tys. PLN	365	PLN	WIBOR 1M + marża	27.07.2010	raty miesięczne
BGK O/Katowice	Kredyt technologiczny 1 006 tys. PLN	774	PLN	WIBOR 3M + marża	01.08.2011	raty miesięczne
Optotek						
Koper Bank ,	Kredyt bankowy	3 260	EURO	EURIBOR 1M +	01.02.2020	Raty miesięczne

Nazwa jednostki	Rodzaj zobowiązania	Kwota do spłaty (tys. PLN)	Waluta	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Płatność rat
Słowenia	inwestycyjny – 995 tys. EURO			marża		
Bank Unicredit w Ljubljanie	Kredyt bankowy inwestycyjny – 350 tys. EURO	1 130	EURO	EURIBOR 6M + marża	11.12.2017	Raty miesięczne

Na dzień 30.06.2008 r. Grupa OPTOPOL nie posiadała zobowiązań długoterminowych z tytułu przyznanych lecz niewykorzystywanych kredytów i pożyczek.

Tabela: Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu wykorzystywanych kredytów i pożyczek oraz wyemitowanych instrumentów finansowych na 30.06.2008 r.

Nazwa jednostki	Rodzaj zobowiązania	Kwota do spłaty (tys. PLN)	Waluta	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Płatność rat
Emitent						
BRE Bank S.A. O/Katowice	Kredyt bankowy inwestycyjny BRE-UNIA 1.500 tys. PLN	1 500	PLN	WIBOR 1M + marża	29.06.2009	Raty miesięczne począwszy od stycznia 2009 r. oraz jednorazowa spłata kwoty 1.330 tys. PLN do 31.12.2008
OPTOPOL Handlowy						
BRE Bank O/Katowice	kredyt bankowy obrotowy 1 400 tys. PLN (kwota kredytu została obniżona do 1 000 tys. PLN na podstawie aneksu z dnia 04.09.2008 r.)	1 400	PLN	WIBOR 1M + marża	05.09.2008 (termin spłaty kredytu został przedłużony do dnia 07.09.2009 r. na podstawie aneksu z dnia 04.09.2008 r.)	odsetki płatne do 5 dnia każdego miesiąca

Nazwa jednostki	Rodzaj zobowiązania	Kwota do spłaty (tys. PLN)	Waluta	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Płatność rat
BRE Bank O/Katowice		0	PLN	WIBOR 1M + marża	18.02.2009	Odsetki płatne na ostatni dzień roboczy każdego miesiąca

OPTOTEK

Koper Bank , Słowenia	kredyt w rachunku bieżącym - limit 60 tys. EURO	117	EURO	EURIBOR 1M + marża	28.01.2009	Odsetki płatne miesięczne
Factor Bank w Ljubjanie	Kredyt obrotowy – 250 tys. EURO	843	EURO	EURIBOR 6M + marża	22.05.2009	Odsetki płatne miesięczne
Factor Bank w Ljubjanie	Kredyt obrotowy – 90 tys. EURO	304	EURO	EURIBOR 6M + marża	18.05.2009	Odsetki płatne miesięczne
Bank Unicredit w Ljublanie	kredyt w rachunku bieżącym - limit 100 tys. EURO	274	EURO	EURIBOR 1M + marża	29.05.2009	Odsetki płatne miesięczne

Tabela: Potencjalne zobowiązania krótkoterminowe z tytułu przyznanych lecz niewykorzystywanych kredytów i pożyczek oraz instrumentów finansowych na 30.06.2008 r.

Nazwa jednostki	Rodzaj zobowiązania	Kwota do spłaty (tys. PLN)	Waluta	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Płatność rat
OPTOPOL Handlowy						
BRE Bank S.A. O/Katowice	gwarancja bankowa do kwoty 23.000.000 JPY	-	JPY	-	19.08.2008 (termin obowiązywania gwarancji został przedłużony do dnia 31.03.2009 na podstawie aneksu z dnia 14.07.2008 r.)	brak rat

Tabela: Wskaźniki płynności Grupy Emitenta

	I półrocze 2008	I półrocze 2007
Wskaźnik płynności bieżącej	5,25	1,82
Wskaźnik płynności szybkiej	3,72	0,94

Zasady wyliczenia wskaźników:

- wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe
- wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy)/zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźniki płynności Grupy Emitenta w analizowanym okresie były na zbyt wysokim poziomie ze względu na fakt, iż aktywa obrotowe Grupy Emitenta zostały powiększone o środki pozyskane w drodze emisji akcji serii E OPTOPOL Technology S.A. a jeszcze nie zainwestowane w całości.

Tabela: Kapitał obrotowy Grupy Emitenta (tys. PLN)

		30.06.2008	30.06.2007
1.	Aktywa obrotowe	76 115	22 895
2.	Środki pieniężne i inne inwestycje krótkoterminowe	36 180	1 077
3.	Aktywa obrotowe skorygowane (1-2)	39 935	21 818
4.	Zobowiązania krótkoterminowe	14 493	12 571
5.	Kredyty i dłużne papiery wartościowe krótkoterminowe	4 438	4 740
6.	Zobowiązania krótkoterminowe skorygowane (4-5)	10 055	7 831
7.	Kapitał obrotowy (1-4)	61 622	10 324
8.	Zapotrzebowanie na środki obrotowe (3-6)	29 880	13 987
9.	Saldo netto środków obrotowych (7-8)	31 782	-3 663
10.	Udział środków własnych w finansowaniu aktywów obrotowych (7/1)	80,95%	45,09%

Tabela: Cykle rotacji Grupy Emitenta (dni)

		I półrocze 2008	I półrocze 2007
1.	Cykl rotacji zapasów	107,1	73,4
2.	Cykl rotacji należności	80,7	51,7
3.	Cykl rotacji zobowiązań	56,7	58,0
4.	Cykl operacyjny (1+2)	187,8	125,1
5.	Cykl konwersji gotówki (4-3)	131,1	67,1

Zasady wyliczenia wskaźników:

- cykl rotacji zapasów = (średni stan zapasów/koszty działalności operacyjnej)*liczba dni w okresie
- cykl rotacji należności = (średni stan należności krótkoterminowych/przychody ze sprzedaży)*liczba dni w okresie
- cykl rotacji zobowiązań = (średni stan zobowiązań krótkoterminowych z wyłączeniem kredytów/koszty działalności operacyjnej)*liczba dni w okresie

W I połowie 2008 r. w stosunku do analogicznego okresu 2007 r. cykl rotacji zapasów w Grupie Emitenta uległ wydłużeniu. Spowodowane to było dynamicznym przyrostem zapasów niezbędnych dla szybkiego rozwoju organicznego prezentowanego przez Grupę Emitenta w analizowanym okresie. Niekorzystnie kształtował się cykl rotacji należności, na który miała wpływ w I połowie 2008 aktywna konkurencja na rynku spektralnej tomografii optycznej.

Cykl rotacji zobowiązań spadł w I połowie 2008 roku do wartości 56 dni w porównaniu z 58 dniami w analogicznym okresie 2007, co było spowodowane koniecznością dokonywania przedpłat na zakupów towarów przez Spółkę handlową przekraczającą kwotę gwarancji bankowej udzielonej dla firmy NIDEK.

W I połowie 2008 r. wskaźnik cyklu konwersji gotówki uległ pogorszeniu w stosunku do analogicznego okresu 2007 r. Czynnikiem, który spowodował taką sytuację był wydłużający się cykl rotacji zapasów oraz należności.

6. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy OPTOPOL oraz OPTOPOL Technology S.A.

Rozwój Grupy warunkują zarówno czynniki zewnętrzne jak i czynniki wewnętrzne, związane bezpośrednio z jej działalnością. Wymienione poniżej czynniki należą do najważniejszych czynników ryzyka i zagrożeń na jakie Grupa jest narażona.

CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE

Sytuacja makroekonomiczna na rynkach, gdzie działa Grupa OPTOPOL

Przychody Grupy pochodzą z działalności prowadzonej na rynkach zagranicznych oraz na rynku krajowym. Z tego powodu wyniki finansowe Grupy uzależnione są od czynników związanych z sytuacją makroekonomiczną Polski i wspomnianych rynków zagranicznych, głównie rynków europejskich. Do kluczowych aspektów mających wpływ na funkcjonowanie Grupy zaliczyć można:

- stopę wzrostu PKB,
- stopień prywatyzacji służby zdrowia oraz reformy przeprowadzane w tym sektorze,
- wzrost poziomu inwestycji krajowych oraz zagranicznych,
- kształtowanie się stopy inflacji, deficytu budżetowego i stopy bezrobocia,
- udogodnienia podatkowe dla przedsiębiorców,
- efektywne wykorzystanie funduszy unijnych.

Aktualnie wydaje się, iż sytuacja kryzysu ekonomicznego, który obserwujemy na rynku Stanów Zjednoczonych nie wpłynie na zapotrzebowanie na produkty wytwarzane przez OPTOPOL Technology S.A. aczkolwiek perspektywy rozwoju OPTOPOL Technology S.A. uzależnione są od dynamiki i kierunku rozwoju rynków, na których OPTOPOL Technology oraz jego spółki zależne już działają lub planują ekspansję w przyszłości.

Regulacje prawne

Na działalność Grupy istotny wpływ mogą mieć zmiany przepisów prawa polskiego, których wystąpienia można się aktualnie spodziewać. Do takich zmian zaliczyć należy m.in. prawdopodobne zmiany niektórych przepisów podatkowych oraz przepisów z zakresu prawa pracy.

Konkurencja ze strony innych podmiotów

Perspektywy rozwoju Grupy uzależnione są od stopnia nasilenia działań konkurencyjnych przede wszystkim ze strony firm zagranicznych. Rynek producentów urządzeń medycznych, na którym Grupa OPTOPOL prowadzi swoją działalność, cechuje stosunkowo wysoki poziom konkurencji. Ewentualne pojawienie się nowych technologii produkcji urządzeń medycznych, bądź też nowych firm o konkurencyjnym wobec Grupy Emitenta profilu działalności, może wpłynąć na konieczność poniesienia nieplanowanych nakładów inwestycyjnych związanych z implementacją nowych

technologii, kosztów wprowadzenia nowych produktów na rynek a także na spadek zamówień na produkty i towary Grupy OPTOPOL.

Sytuacja na rynku pracy

Istotny wpływ na perspektywy rozwoju Grupy Emitenta mogą mieć trudności z utrzymaniem i pozyskaniem wykwalifikowanych pracowników w zakresie informatyki i optyki. Problemy te mogą utrzymywać się w przyszłości.

Zmiana kursów walutowych

Działalność Grupy podlega wpływowi wahań kursów walutowych w zakresie sprzedaży własnych urządzeń poza granicami Polski jak również towarów importowanych wprowadzanych na rynek krajowy. Dotyczy to w szczególności EUR jak i JPY. Grupa OPTOPOL w I połowie 2008 r. stosowała efekt naturalnego hedgingu wynikający ze struktury zakupów zaopatrzeniowych oraz zakupów towarów Grupy OPTOPOL a również dokonała zabezpieczenia kursu dla kwoty 500 tys. Euro na poziomie 3,40 PLN/1 EURO. Grupa OPTOPOL przewiduje zawarcie kolejnych transakcji zabezpieczających aby docelowo zabezpieczyć kurs sprzedaży dla walumenu 1.500 tys. Euro.

CZYNNIKI WEWNĘTRZNE

Zdolność do realizacji założonej strategii

Perspektywy rozwoju Grupy OPTOPOL są w dużej mierze uzależnione od sukcesu w realizacji strategii rozwoju. Kluczowymi elementami mającymi wpływ na pozycję rynkową Grupy w przyszłości są, m.in.:

- dalszy rozwój prowadzonych badań naukowych oraz prac badawczo-rozwojowych,
- doprowadzenie urządzeń aktualnie produkowanych do perfekcji zarówno pod względem softwarowym jak i hardwarowym,
- rozbudowa Laboratorium Spektralnej Tomografii,
- wzmocnienie potencjału intelektualnego zespołu osobowego,
- zwiększenie potencjału wytwórczego diagnostycznych urządzeń medycznych,
- ekspansja i promocja marki *OPTOPOL* na rynkach światowych.

Ryzyko nie uzyskania przez Spółkę certyfikatu FDA i certyfikatu japońskiego

Aktualnie OPTOPOL Technology rozpoczął proces certyfikacji kolejnych urządzeń jak i certyfikacji modyfikacji urządzenia już dopuszczonego na rynek amerykański oraz japoński. Istnieje ryzyko przedłużenia się procesu certyfikacji a co za tym idzie przesunięcia się w czasie ekspansji na tych rynkach w zakresie niektórych urządzeń.

Współpraca z dostawcami

Wybrane wysoko wyspecjalizowane komponenty zużywane przez OPTOPOL Technology S.A. do produkcji urządzeń dla lekarzy okulistów i optometrystów wytwarzane są tylko przez kilku producentów na świecie. Istnieje ryzyko, iż parametry tych komponentów nie będą odpowiednie dla kolejnych urządzeń wdrażanych przez OPTOPOL Technology albo OPTOPOL Technology natrafi na element już wykorzystywany, który „nie trzyma” parametrów. W takiej sytuacji może nastąpić czasowe wstrzymanie produkcji i sprzedaży urządzeń do czasu rozwiązania problemu z dostawcą komponentu. W celu wyeliminowania takich sytuacji OPTOPOL Technology utworzył specjalne stanowiska kontroli jakości w celu eliminacji wadliwych komponentów przed złożeniem i sprzedażą urządzeń.

Zmiany cen materiałów i komponentów wykorzystywanych do produkcji

Zmiany cen materiałów i komponentów wykorzystywanych do produkcji mają wpływ na wyniki finansowe osiągane przez OPTOPOL Technology oraz spółkę zależną OPTOTEK, a w szczególności na koszty przez nią ponoszone. Do najistotniejszych komponentów zużywanych w procesie produkcyjnym należą wysoko wyspecjalizowane urządzenia z zakresu optyki, w które zarówno

OPTOPOL jak i OPTOTEK zaopatruje się głównie poza terytoriami siedzib spółek. Negatywny wpływ ewentualnych zmian cen kluczowych komponentów na wyniki finansowe osiągnięte przez Grupę OPTOPOL ograniczony jest uzyskiwanymi opustami cenowymi wynikającymi z ilości zamawianych materiałów i komponentów.

7. Informacje dodatkowe

7.1 Inwestycje w finansowe aktywa trwałe

W I połowie 2008 r. OPTOPOL Technology zrealizował jeden z celów emisyjnych w zakresie akwizycji. I tak w dniu 29.02.2008 r. ostatecznie została zawarta umowa, ze słoweńską spółką Optotek d.o.o. z siedzibą w Lublanie („Optotek d.o.o.”) oraz jej udziałowcami: Borisem Vedlinem, Marjanem Drašler, Matjaž Zalar („Udziałowcy”), nabycia 73,84% udziałów w spółce Optotek d.o. za łączną kwotę 5 219 tys EURO. Cena za ww. udziały została zapłacona w dniu 28.03.2008 r. natomiast spółka OPTOTEK d.o.o. została skonsolidowana z dniem 07 kwietnia 2008 r.

Po dniu bilansowym tj. 01 lipca 2008 r. Optopol Technology nabył także 70% udziałów we wrocławskiej spółce medi.com.sp.z o.o za łączną kwotę 6.300 tys. zł.

7.2 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Wszelkie transakcje z podmiotami powiązanymi, które miały miejsce w I połowie 2008 r. były transakcjami handlowymi polegającymi na sprzedaży w ramach Grupy wytworzonych produktów i materiałów, towarów a także usług związanych z controllingiem

Tabela poniżej przedstawia wartość transakcji pomiędzy podmiotami powiązanymi w I połowie 2008 r. (dane w tys.zł.)

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych		Zakupy od podmiotów powiązanych	
	Za okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	Za okres od 01.01.2007 do 30.06.2007	Za okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	Za okres od 01.01.2007 do 30.06.2007
Jednostka dominująca w tym :	2 582	779	23	216
OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	2 582	386	23	195
OPTOPOL Technology Sp. z o.o.	nie dotyczy	393	nie dotyczy	21
OPTOTEK d.o.o.	0	0	0	0
Jednostki zależne	23	1 386	2 582	1 949

7.3 Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz zobowiązania warunkowe

Grupa OPTOPOL na dzień 30.06.2008 r. posiadała na finansowanie bieżącej działalności n.w. kredyty:

- kredyt w rachunku bieżącym - umowa kredytowa nr 11/053/08/Z/VV w BRE Bank O/Katowice z limitem 1.500 tys. zł. zawarta na finansowanie bieżącej działalności, zabezpieczona wekslem in blanco poręczonym przez Emitenta oraz przewłaszczeniem zapasów o wartości 1.500 tys. zł. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej. Na dzień bilansowy kredyt nie był wykorzystany.

- kredyt bankowy inwestycyjny - umowa kredytowa nr 11/153/06/Z/IN w BRE Bank O/Katowice w kwocie 700 tys. zł. zawarta na spłatę kredytu złotowego na refinansowanie inwestycji polegającej na budowie hali produkcyjno-magazynowej, finansowanej w ING Banku Śląskim S.A. i zabezpieczona wekslem in blanco, hipoteką łączną zwykłą w kwocie 700 tys. zł oraz hipoteką łączną kaucyjną do kwoty 100 tys. zł. na nieruchomościach położonych w Zawierciu ul. Żabia 42 - KW 30428 oraz KW 34102 prowadzona przez Sąd Rejonowy w Zawierciu wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, cesją wierzytelności.
- kredyt bankowy technologiczny - umowa kredytowa nr 06/0354 w BGK O/Katowice w kwocie 1.006 tys. zł. zawarta na sfinansowanie inwestycji technologicznej, zabezpieczona wekslem in blanco, przewłaszczeniem zapasów o wartości 1.800 tys. zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, przewłaszczeniem środków trwałych kupowanych w ramach inwestycji o wartości 709 tys. zł., wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, hipoteką łączną zwykłą w kwocie 1.000 tys. zł na nieruchomościach położonych w Zawierciu ul. Żabia 42 - KW 30428 oraz KW 34102 prowadzone przez Sąd Rejonowy w Zawierciu wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej, pełnomocnictwem do rachunku w BRE Bank O/Katowice. Kredyt powyższy podlega umorzeniu do 50% jego wartości początkowej po spełnieniu warunków określonych umową kredytową.
- kredyt bankowy obrotowy - umowa kredytowa 11/151/06/Z/OB. w BRE Bank o/Katowice w kwocie 1.400 tys. zł. zawarta na finansowanie bieżącej działalności i zabezpieczona wekslem in blanco poręczonym przez Emitenta, hipoteką łączną zwykłą w kwocie 200 tys. zł na nieruchomościach położonych w Zawierciu ul. Żabia 42 - KW 30428 oraz KW 34102 prowadzone przez Sąd Rejonowy w Zawierciu wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej; cesją wierzytelności, przewłaszczeniem zapasów o wartości 1.400 tys. zł wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.
- kredyt bankowy inwestycyjny BRE-UNIA – umowa kredytowa nr 11/189/07/Z/FA w BRE Bank o/Katowice w kwocie 1.500 tys. zł, w skład której wchodzi pomostowy złotowy kredyt inwestycyjny w wysokości 1.330 tys. zł udzielony na sfinansowanie części kosztów kwalifikowanych Projektu inwestycyjnego „Budowa spektralnego tomografu optycznego z wykorzystaniem interferometru Fabry-Perot”, realizowanego w ramach Umowy o dofinansowanie projektu nr SPO WKP 2.2.1/04/24, zawartej z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości oraz złotowy kredyt inwestycyjny w wysokości 170 tys. zł, udzielony na sfinansowanie pozostałej części kosztów kwalifikowanych wymienionych w Umowie Dotacji i kosztów niekwalifikowanych Projektu i zabezpieczona wekslem in blanco, cesją wierzytelności oraz zastawem rejestrowym na obrabiarce numerycznej.
- kredyt w rachunku bieżącym - umowa kredytowa nr TR1189/2004 APP.4 w Unicredit Banka Słowenia, Ljubljana, z limitem 100 tys. Euro, zawarta na finansowanie bieżącej działalności, zabezpieczona wekslem in blanco.
- kredyt w rachunku bieżącym - umowa kredytowa nr 20/08-467420 w Banka Koper d.d., Koper, z limitem 60 tys. Euro, zawarta na finansowanie bieżącej działalności, zabezpieczona wekslem in blanco.
- kredyt bankowy obrotowy - umowa kredytowa nr 10644/08 w Factor Bank, Ljubljana, zawarta na finansowanie bieżącej działalności, zabezpieczona wekslem.
- kredyt bankowy obrotowy - umowa kredytowa nr 5834/07 w Factor Bank., Ljubljana, zawarta na finansowanie bieżącej działalności, zabezpieczona wekslem.
- kredyt bankowy inwestycyjny – umowa kredytowa nr K 1472/2007 w Unicredit Bank Słowenia , Ljubljana zawarta na finansowanie inwestycji polegającej na zakupie nowej siedziby firmy OPTOTEK d.o.o., zabezpieczona wekslem oraz gwarancją Słoweńskiego Funduszu Przedsiębiorczego.
- kredyt bankowy inwestycyjny – umowa kredytowa nr 18/08-8372462 w Banka Koper d.d., Koper, zawarta na finansowanie inwestycji polegającej na zakupie nowej siedziby firmy OPTOTEK d.o.o., zabezpieczona wekslem.

Grupa OPTOPOL posiada zobowiązania warunkowe, które przedstawia tabela poniżej.

Tabela: Wykaz aktywnych zobowiązań warunkowych:

Nazwa podmiotu, który udzielił poręczenia lub gwarancji	Tytuł poręczenia	Nazwa podmiotu któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje	Termin obowiązywania	Stan na 30.06.2008	Stan na 31.12.2007
Emitent	poręczenie wekslowe do umowy kredytu zawartej z BRE Bankiem S.A.	Spółka zależna - OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	05.09.2008 r.	1 400	1 400
Emitent	poręczenie wekslowe do umowy kredytu zawartej z BRE Bankiem S.A.	Spółka zależna - OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	08.02.2008 r.	0	1 500
Emitent	poręczenie wekslowe do umowy kredytu zawartej z BRE Bankiem S.A.	Spółka zależna - OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	18.02.2009 r.	1 500	0
Emitent	poręczenie wekslowe do umowy o udzielenie gwarancji bankowej zawartej z BRE Bankiem S.A.	Spółka zależna - OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	19.08.2008 r.	500	500
Emitent	gwarancja odkupu przedmiotu leasingu	BZ WBK Finance & Leasing S.A. w Poznaniu	16.05.2009 r.	258	396
Łączna kwota poręczeń i gwarancji udzielonych przez Emitenta				3 658	3 796
Nazwa podmiotu, który udzielił poręczenia lub gwarancji	Tytuł poręczenia	Nazwa podmiotu któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje	Termin obowiązywania	Stan na 30.06.2008	Stan na 31.12.2007
Spółka zależna - OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.	gwarancja bankowa BRE Banku S.A.	NIDEK Japonia	19.08.2008 r.	500	500
Łączna kwota gwarancji zleconych przez spółkę zależną OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.				500	500

8. Ocena zarządzania zasobami finansowymi Grupy OPTOPOL.

Zarządzanie zasobami finansowymi Grupy OPTOPOL w I połowie 2008 r. było na zadawalającym poziomie. Wszelkie zobowiązania publiczno – prawne oraz zobowiązania z tytułu wynagrodzeń były regulowane terminowo a zaciągnięte kredyty obsługiwane na bieżąco. Źródła finansowania działalności były zdywersyfikowane a Grupa, na dzień 30 czerwca 2008, posiadała nie wykorzystane limity kredytowe

Dobra sytuacja płynnościowa Grupy a w szczególności OPTOPOL Technology S.A. w I połowie 2008 r. była ściśle powiązana z faktem otrzymania z emisji akcji serii E znacznych środków finansowych.

9. Umowy znaczące

W pierwszej połowie 2008 r. Grupa OPTOPOL zawarła kilka znaczących umów. Wszystkie te umowy zostały opisane w nw. komunikatach giełdowych dostępnych na stronie internetowej Grupy tj. www.optopol.com:

Komunikat nr 17/2008 z dnia 29.02.2008

Komunikat nr 22/2008 z dnia 28.03.2008

Komunikat nr 23/2008 z dnia 31.03.2008
 Komunikat nr 24/2008 z dnia 01.04.2008
 Komunikat nr 26/2008 z dnia 03.04.2008
 Komunikat nr 27/2008 z dnia 04.04.2008
 Komunikat nr 31/2008 z dnia 08.04.2008
 Komunikat nr 32/2008 z dnia 10.04.2008
 Komunikat nr 33/2008 z dnia 12.04.2008
 Komunikat nr 34/2008 z dnia 14.04.2008
 Komunikat nr 35/2008 z dnia 15.04.2008
 Komunikat nr 36/2008 z dnia 17.04.2008
 Komunikat nr 37/2008 z dnia 18.04.2008
 Komunikat nr 38/2008 z dnia 18.04.2008
 Komunikat nr 40/2008 z dnia 25.04.2008
 Komunikat nr 46/2008 z dnia 05.06.2008

Wszystkie pozostałe znaczące umowy zostały opisane w Prospekcie Emisyjnym zatwierdzonym przez Komisję Papierów Wartościowych w dniu 22 stycznia 2008 r.

10. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok, jeżeli co najmniej jedna z pozycji składających się na wynik finansowy różni się w znacznym stopniu w stosunku do pozycji opublikowanej w ostatniej przekazanej do publicznej wiadomości prognozie;

Nie dotyczy

11. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności;

Na dzień 30.06.2008 r. Grupa OPTOPOL prowadziła nw. inwestycje:

Tabela: Inwestycje prowadzone na dzień 30.06.2008 r. oraz poniesione i planowane wydatki niezbędne do ich zakończenia (tys. PLN)

	Poniesione wydatki w 2007 r. na poszczególne projekty	I półrocze 2008	II półrocze 2008
Koszty związane z opatentowaniem opracowanych przez Emitenta rozwiązań	26	61	0
Oprogramowanie specjalistyczne w związku z projektem SOCT Anterius	34	78	0
Inwestycje w pozostałe wartości niematerialne i prawne 9 (oprogramowanie księgowo)	0	38	0
Zakupione aktywa rzeczowe w związku z projektem SOCT Anterius	1 501	116	0
Inwestycje w środki trwałe w związku z projektem SOCT Anterius (w tym prototypy)	235	300	0
Inwestycje w związku z projektem - Topografia Rogówki PCT-200	61	11	0
Inwestycja w związku z budową nowej siedziby Grupy Emitenta	47	318	3 635
Inwestycja w związku z budową nowej hali produkcyjnej Grupy Emitenta	149	609	2 442
Inwestycja związana z budową parkingu	0	27	0
Inwestycja w modernizację kotłowni	0	35	0
Inwestycja w modernizację lokalu w Toruniu	0	32	0
Inwestycje w pozostałe wyposażenie oraz specjalistyczne maszyny i oprzyrządowanie	0	185	0

Inwestycja w modernizację lokalu w Warszawie	28	0	0
Razem	2 259	1 810	6 077

Tabela: Poniesione nakłady na pozostałe aktywa rzeczowe oraz wartości niematerialne na dzień 30.06.2008 r. nie ujęte w tabeli powyżej (tys. PLN)

	I półrocze 2008
Pomieszczenie do składowania towarów - leasing	118
Maszyny i urządzenia i aparaty	46
Urządzenia techniczne	178
Środki transportu (w tym leasing)	542
Wyposażenie	100
Wartości niematerialne i prawne	116
Razem	1 100

Tabela: Poniesione nakłady na inwestycje kapitałowe na dzień 30.06.2008 r. (tys. PLN)

	I półrocze 2008
Zakup udziałów w słoweńskiej spółce OPTOTEK	18 416
Razem	18 416

Tabela: Źródła finansowania nakładów na inwestycji w rzeczowe aktywa trwale oraz wartości niematerialne, zakup rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych oraz inwestycji kapitałowych na 30.06.2008 r. (tys. PLN)

	I półrocze 2008
Środki własne	21 326
Kredyt bankowy	0
Razem	21 326

Inwestycje prowadzone w I połowie 2008 r. były w głównej mierze finansowane środkami własnymi pozyskanymi w drodze emisji akcji serii E.

Planowane inwestycje

Na dzień 30.06.2008 r. Grupa OPTOPOL planowała nw. Inwestycje:

Tabela: Harmonogram planowanych inwestycji Spółki w prace badawczo-rozwojowe oraz rzeczowe aktywa trwale (tys. PLN)

	2008
Projekt urządzenia do badania przepływow krwi w oku	3 567
Projekt przystawki cyfrowej do lampy szczelinowej	100
Razem	3 667

Przedstawione powyżej inwestycje wynikają ze strategii Grupy przewidującej zakończenie prac badawczo-rozwojowych nad urządzeniami będącymi rozwinięciem spektralnego tomografu optycznego SOCT Copernicus i innych urządzeń do diagnostyki oraz poszerzeniem bazy produkcyjnej

Spółki. Spółka z dniem 01 stycznia 2008 r. rozpoczęła już prace nad projektem urządzenia do badania przepływów krwi w oku pomimo, iż formalnie nie podpisała jeszcze umowy na dofinansowanie tych prac z Ministerstwem Nauki, której to podpisanie odwleka się w czasie ze względów organizacyjnych leżących stronie Ministerstwa Nauki. Ze względu na opóźniające się podpisanie umowy na dzień 30 czerwca 2008 r. spółka nie poniosła jeszcze kosztów związanych z zakupem rzeczowych aktywów trwałych objętych wnioskiem a tylko koszty osobowe oraz koszty zgłaszanych aplikacji patentowych. Przedstawione powyżej inwestycje wynikają ze strategii Grupy przewidującej zakończenie prac badawczo-rozwojowych nad urządzeniami będącymi rozwinięciem spektralnego tomografu optycznego SOCT Copernicus i innych urządzeń do diagnostyki oraz poszerzeniem bazy produkcyjnej Spółki.

Niewykluczone jest iż w trakcie prac badawczo - rozwojowych powstaną nowe projekty, których Grupa OPTOPOL nie planowała na 30 czerwca 2008 r.

Tabela: Harmonogram planowanych inwestycji kapitałowych Grupy OPTOPOL (tys. PLN)

	2008-2009
Przejęcia podmiotów z branży medycznej (krajowych i zagranicznych producentów urządzeń medycznych – m.in. laserów, ultrasonografów, urządzeń optycznych – i producentów systemów do cyfrowej rejestracji, analizy i archiwizacji obrazów)	21 584
Przejęcia spółek dystrybucyjnych	10 000
Razem	31 584

W I połowie 2008 r. Grupa OPTOPOL sukcesywnie realizuje założony plan inwestycyjny finansując nakłady inwestycyjne z emisji akcji serii E oraz ze środków zewnętrznych (m.in. kredytów bankowych i leasingu), w tym również dotacji. W związku z faktem pozyskania mniejszych od zakładanych w prospekcie środków z emisji akcji serii E może zaistnieć sytuacja, w której konieczne będzie ograniczenie planowanych inwestycji do posiadanych środków finansowych lub finansowanie przejęć kredytem bankowym.

12. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik;

Wszystkie czynniki mające wpływ na wynik z działalności Grupy OPTOPOL za I półrocze 2008 zostały omówione we wcześniejszych punktach niniejszego Sprawozdania.

13. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy OPTOPOL oraz opis perspektyw rozwoju działalności Grupy.

Strategicznym celem Grupy OPTOPOL jest uzyskanie pozycji jednego z liderów na rynku światowym w technologii produkcji i sprzedaży specjalistycznych urządzeń medycznych do diagnostyki oka wytwarzanych w oparciu o technologię spektralnej tomografii komputerowej, technologię laserową oraz zaawansowaną cyfrową obróbkę obrazu.

Strategiczne kierunki rozwoju Grupy OPTOPOL zakładają ponadto:

- dalszy rozwój technologii wykorzystywanych do budowy optycznego tomografu spektralnego oraz technologii pokrewnych,
- zwiększenie potencjału produkcyjnego diagnostycznych urządzeń medycznych Grupy OPTOPOL,
- ekspansja i promocja marki *OPTOPOL* na rynkach światowych oraz wzmocnienie pozycji Grupy OPTOPOL w zakresie dystrybucji na polskim rynku okulistycznym,
- rozwój produkcji urządzeń przeznaczonych na rynek dermatologii estetycznej.

W efekcie rozwoju następować będzie budowa i wzrost wartości Grupy OPTOPOL dla akcjonariuszy, poprzez implementację najnowocześniejszych technologii medycznych do rozwiązań komercyjnych, zwiększenie bazy produkcyjnej oraz rozwój sieci sprzedaży wytwarzanych urządzeń.

Poniżej przedstawiono strategiczne cele Grupy OPTOPOL wraz z opisem planowanych działań dla realizacji głównych założeń planu strategicznego na lata 2008-2010.

Firma o pozycji jednego z liderów w zakresie produkcji urządzeń do diagnostyki i badania układu wzrokowego

Pozycję jednego z liderów rynkowych w zakresie produkcji i technologii oraz sprzedaży specjalistycznych urządzeń medycznych do diagnostyki okulistycznej oraz badania układu wzrokowego Grupa OPTOPOL zamierza uzyskać poprzez:

Badania naukowe i prace badawcze

Światowy rynek okulistyki rozwija się w kierunku unifikacji procedur medycznych, co pozwala na przewidzenie pewnych zachowań rynkowych w poszczególnych krajach. W związku z tym, że następuje niezwykle wysokie wykorzystanie zaawansowanych technik obrazowania oka, spektralna tomografia komputerowa staje się obecnie przyszłością światowej okulistyki na najbliższe kilka, a nawet kilkanaście lat. Ponadto ciągły rozwój technologii z zakresu laserów, światłowodów czy superszybkich kamer optycznych pozwala w sposób ciągły ulepszać i rozwijać tą metodę. Rozwój tej dziedziny nauki pozwala bowiem lekarzowi na niezwykle precyzyjne stawianie diagnozy, przy minimalnym narażeniu pacjenta na jakiegokolwiek dolegliwości czy ryzyko związane z badaniem.

Stąd też niezwykle istotnym z punktu widzenia realizacji strategii Grupy OPTOPOL, jest dalsze prowadzenie przez OPTOPOL Technology oraz OPTOTEK prac naukowo-badawczych oraz rozwój nowych dziedzin diagnostyki w zakresie projektowania, konstruowania oraz wytwarzania produkowanych urządzeń diagnostycznych i badawczych oraz rozwiązań technologicznych w zakresie tomografii spektralnej. Prace te będą prowadzone w głównej mierze w oparciu o dalszą ścisłą współpracę z grupą naukową z Zakładu Fizyki Medycznej Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu pod kierownictwem prof. Andrzeja Kowalczyka (Przewodniczącego Rady Nadzorczej Emitenta) i dr Macieja Wojtkowskiego.

Rozbudowa Laboratorium Spektralnej Tomografii

Implementacja prac naukowych, opracowywanych przez Zespół Zakładu Fizyki Medycznej Uniwersytetu Mikołaja Kopernika w Toruniu w ramach współpracy z Grupą OPTOPOL, do zastosowania w urządzeniach komercyjnych dokonywana jest w Laboratorium Spektralnej Tomografii Spółki w Toruniu oraz w Zawierciu.

Dlatego też przyjęta strategia OPTOPOL Technology S.A. kładzie duży nacisk na rozbudowę Laboratorium Spektralnej Tomografii poprzez zakup specjalistycznej aparatury i sprzętu badawczego, zatrudnienie odpowiednich pracowników oraz współpracę z innymi jednostkami i firmami badawczymi.

Zakończenie powyższych działań pozwoli na implementację prac badawczo-naukowych do wytwarzanej technologii oraz szybkie wdrożenie ich do produkcji rynkowej.

Ochrona patentowa innowacyjnych rozwiązań technologicznych

W ramach realizowanej strategii rozwoju, OPTOPOL Technology zamierza kontynuować w przyszłości, ciągły proces składania aplikacji patentowych na tworzone przez nią lub przez pracowników naukowych Zakładu Fizyki Medycznej UMK w Toruniu innowacyjne rozwiązania technologiczne.

Wzmocnienie potencjału intelektualnego zespołu osobowego Grupy Emitenta

Istotnym elementem rozwoju potencjału intelektualnego zespołu osobowego Grupy OPTOPOL jest współpraca z Uniwersytetem im. Mikołaja Kopernika w Toruniu. Współpraca ta, oprócz działań w zakresie prac badawczo-rozwojowych dotyczących produktów Spółki, ma na celu zapewnienie Spółce sukcesywnego pozyskiwania wykwalifikowanej kadry wyższych i niższych szczebli. Studenci UMK

w Toruniu, a także innych uczelni, biorą udział w praktykach organizowanych przez OPTOPOL Technology a po zakończeniu edukacji znajdują zatrudnienie w Grupie OPTOPOL.

Ponadto OPTOPOL Technology planuje wprowadzenie programu stypendialnego dla studentów kierunków medycznych takich jak optyka biomedyczna, automatyka, budowa oprogramowania. Stypendia byłyby fundowane studentom uczelni technicznych i medycznych zarówno polskich, jak i zagranicznych. Program stypendialny przewiduje, iż objęci nim studenci byłiby zatrudniani przez spółki Grupy OPTOPOL przez okres co najmniej trzech lat po ukończeniu studiów. Ideą programu stypendialnego jest pozyskanie i trwałe związanie ze Spółką młodej, wykwalifikowanej kadry pracowniczej.

Grupa OPTOPOL ma wizerunek nowoczesnego producenta sprzętu medycznego oraz atrakcyjnego pracodawcy. Dlatego też doświadczeni pracownicy z branży produkcji sprzętu medycznego oraz naukowcy zarówno polscy, jak i zagraniczni, chętnie szukają zatrudnienia w Grupie OPTOPOL.

Przejęcia producentów nowoczesnych urządzeń lub właścicieli nowoczesnych technologii, patentów lub licencji

Zamierzeniem strategii Grupy OPTOPOL było wejście na nowe segmenty rynku, tj. szeroko pojęty rynek medycyny pracy i rynek optometrystów, poprzez rozszerzenie oferty Grupy OPTOPOL w zakresie nowych metod diagnostycznych oraz nowych metod leczenia. Grupa OPTOPOL planowała realizację ww. zamierzeń poprzez pozyskanie:

- technologii wykorzystywanych do budowy tomografu spektralnego oraz technologii pokrewnych,
- producentów systemów do cyfrowej rejestracji, analizy i archiwizacji obrazów diagnostycznych urządzeń medycznych,
- producentów urządzeń zbudowanych w oparciu o technologię laserową, ultrasonografów oraz urządzeń wykorzystywanych na rynku medycyny pracy.

Dlatego też z dniem 07 kwietnia dokonano przejęcia producenta urządzeń w oparciu o technologię laserową tj. słoweńską firmę OPTOTEK natomiast w dniu 01 lipca 2008 r. producenta systemów do cyfrowej rejestracji, analizy i archiwizacji obrazów diagnostycznych urządzeń medycznych tj. polskiej spółki medi.com.

Zwiększenie potencjału wytwórczego diagnostycznych urządzeń medycznych Grupy OPTOPOL

Zwiększenie potencjału wytwórczego Grupy OPTOPOL zostanie dokonane poprzez:

Rozwój bazy produkcyjnej diagnostycznych urządzeń medycznych

Wdrożenie do produkcji oraz komercjalizacja nowych rozwiązań technologicznych diagnostyki układu wzrokowego wytwarzanych w ramach prac badawczych prowadzonych przez OPTOPOL Technology S.A., we współpracy z naukowcami z UMK w Toruniu, wymaga odpowiedniego zaplecza wytwórczego. Stąd też dla zapewnienia odpowiedniego potencjału produkcyjnego, wykorzystywanego obecnie głównie do produkcji SOCT Copernicus, koniecznym staje się powiększenie własnej, odpowiednio wyposażonej i spełniającej rygorystyczne, z punktu widzenia technologii produkcji najnowocześniejszych urządzeń medycznych, bazy produkcyjnej.

Dlatego też OPTOPOL Technology S.A. dzięki środkom finansowym pochodzącym z emisji akcji serii E buduje nową halę produkcyjną.

Rozwój technologii produkcji urządzeń medycznych

OPTOPOL Technology S.A dokonuje ciągłego usprawniania produkcji w zakresie stosowanych technologii, przede wszystkim w obszarze zmiany sposobów pracy w zakresie konstruowania urządzeń, a także późniejszej ich produkcji. Emitent pracuje obecnie już wyłącznie w środowisku programów trójwymiarowych z modułami przejścia na ciągi cyfrowe (CNC) dla obróbki mechanicznej.

Inwestycje w oprogramowanie i park maszynowy

Rozwój technologii produkcji opiera się przede wszystkim na inwestycjach w nowe środowiska programowania i konstruowania (CAM) oraz nowy park maszynowy – obrabiarki cyfrowe CNC.

Ekspansja i promocja marki *OPTOPOL* na rynkach światowych

Grupa OPTOPOL zamierza rozwijać sieć sprzedaży produkowanych przez nią urządzeń w krajach o największym potencjale rynku wysoko specjalistycznego sprzętu dla lekarzy okulistów i optometrystów, takich jak USA, Niemcy, Francja, Anglia, Włochy czy Hiszpania oraz Rosja i Ukraina. Rozwój ten Grupa OPTOPOL zamierza realizować poprzez przejęcia lub tworzenie sieci własnych spółek dystrybucyjnych opartych na zespołach osobowych posiadających bardzo duże doświadczenie w sprzedaży sprzętu diagnostycznego dla lekarzy okulistów i optometrystów lub też wspólnych przedsięwzięć kapitałowych ze znanymi i cenionymi, na danym rynku, dystrybutorami sprzętu medycznego.

W efekcie działań związanych z rozwojem sieci dystrybucji, Grupa OPTOPOL zamierza wzmocnić markę *OPTOPOL* w szczególności na rynkach Europy Zachodniej oraz rynku rosyjskim i ukraińskim.

Efekty tych działań powinny pozwolić na przejęcie przez Grupę OPTOPOL dodatkowej marży dystrybutora, często wyższej od marży producenckiej.

Wzmocnienie pozycji Grupy OPTOPOL w zakresie dystrybucji na polskim rynku okulistycznym

Polski rynek okulistyczny, na którym działa, spółka zależna Emitenta - OPTOPOL Handlowy, to bez wątpienia jeden z najbardziej dynamicznie rozwijających się obszarów gospodarczych w Polsce w okresie ostatnich 4-5 lat. Jednym z istotnych elementów tak dynamicznego rozwoju polskiej okulistyki, jej doskonałych perspektyw, jest obecny i nadal rosnący stopień jej sprywatyzowania. Również istotną tendencją jego rozwoju w okresie ostatnich 1-2 lat jest wyraźne podniesienie jakości zakupów; okuliści decydują się na aparaturę z „najwyższej półki”, kupują sprzęt najlepszych producentów, oparty o najnowocześniejsze technologie, co z kolei sprawia, że poziom usług w tej dyscyplinie medycznej również stale się podnosi.

Powyższe fakty oraz stale rosnąca konkurencja w samej branży usług medycznych, w segmencie okulistycznym i optycznym, jak również szybki postęp w rozwoju technologii i nowych metod diagnostycznych i leczenia, a tym samym szybkie „starzenie” się aparatury i potrzeba jej „odnawiania” pozwala zdefiniować bardzo stabilne i dobre perspektywy dla firmy takiej jak OPTOPOL Handlowy zajmującej się sprzedażą i serwisowaniem diagnostycznego sprzętu medycznego dla lekarzy okulistów i optometrystów.

Poprzez prowadzenie takich działań jak sprzedaż i profesjonalny serwis specjalistycznego sprzętu medycznego dla okulistyki oraz urządzeń stanowiących kompleksowe wyposażenie warsztatu optycznego ze szczególnym uwzględnieniem wysoko specjalistycznych maszyn do obróbki okularowych szkieł korekcyjnych spółka OPTOPOL Handlowy zamierza zwiększyć swój udział w polskim rynku okulistycznym. OPTOPOL Handlowy posiada własną sieć sprzedaży zorganizowaną w ramach czterech biur sprzedaży zlokalizowaną w Warszawie, Poznaniu, Gdańsku i Zawierciu.

Swoją ofertę OPTOPOL Handlowy kieruje do publicznych klinik i szpitalnych oddziałów okulistycznych, prywatnych klinik i gabinetów okulistycznych mających status Niepublicznych Zespołów Opieki Zdrowotnej, lekarzy okulistów prowadzących prywatne, jednoosobowe gabinety okulistyczne, ogólnopolskich centrów i sieci medycznych, takich jak Medicover, LIM i Damiana, zakładów optycznych i ogólnopolskich sieci optycznych, w tym największej – Vision Expres.

W tym miejscu należy podkreślić, iż sprzęt znajdujący się w ofercie OPTOPOL Handlowy, to najwyższej jakości kompletny sprzęt diagnostyczny, w tym oczywiście spektralny tomograf optyczny SOCT Copernicus produkowany przez OPTOPOL Technology S.A., sprzęt do mikrochirurgii oka,

lasery oparte na technice półprzewodnikowej, najnowsze aparaty USG oraz cała gama urządzeń wykorzystujących najnowsze techniki cyfrowego przetwarzania obrazu, pozwalające na precyzyjną diagnostykę tak przedniego jak i tylnego odcinka oka.

OPTOPOL Handlowy współpracuje z czołowymi producentami urządzeń diagnostycznych dla lekarzy okulistów i optometrystów na świecie. Poza sprzedażą urządzeń produkowanych przez Grupę OPTOPOL (głównie tomograf SOCT, perymetry i unity okulistyczne), na dzień 30.06.2008 r. OPTOPOL Handlowy jest jednocześnie wyłącznym lub autoryzowanym przedstawicielem w Polsce takich firm jak:

- Nidek (Japonia) – światowego lidera w produkcji sprzętu medycznego i diagnostycznego dla lekarzy okulistów, optometrystów i warsztatów optycznych,
- Iridex (USA) – producenta laserów dla okulistyki i dermatologii,
- Ocular Instruments (USA) – producenta wyposażenia diagnostycznego,
- Heine Optotechnik (Niemcy) – producenta oftalmoskopów, retinoskopów, tonometrów, lamp szczelinowych i wielu innych akcesoriów,
- Reichert (USA) – producenta m. in. tonometrów, refraktometrów, lamp szczelinowych i systemów topografii rogówki,
- CSO (Włochy) – producent lamp szczelinowych,
- Schwind (Niemcy) – producent laserów okulistycznych.

Na rynek krajowy będą wprowadzane wszystkie nowe urządzenia będące w fazie inwestycyjnej Spółki natomiast wprowadzenie na rynek produktów firm, z którymi OPTOPOL Handlowy podpisał umowy na wyłączność na rynek polski uzależnione jest w głównej mierze od innowacyjności tychże producentów i pozostaje poza wiedzą OPTOPOL Handlowy.

Działania na polskim rynku dermatologii estetycznej

Oddzielną istotną działalnością OPTOPOL Handlowy jest sprzedaż urządzeń dla potrzeb dermatologii estetycznej, która w ostatnich 2-3 latach rozwija się bardzo dynamicznie, a OPTOPOL Handlowy w okresie od 2004 do 2007 stał się liczącym graczem na tym rynku. Rozwój usług z zakresu dermatologii estetycznej nierozdzielnie związany jest ze wzrostem zamożności społeczeństwa oraz postępowaniem cywilizacyjnym, co sprawia, że jest to bardzo perspektywiczny rynek sprzętu.

Podobnie jak w przypadku rynku urządzeń dla lekarzy okulistów i optometrystów oraz warsztatów optycznych, tak również na polskim rynku dermatologii estetycznej OPTOPOL Handlowy będzie starał się zwiększać swój udział poprzez sprzedaż i serwis specjalistycznego sprzętu dla dermatologii estetycznej, tak od producentów zagranicznych, których jest przedstawicielem handlowym jak i produkowanego przez Emitenta oraz profesjonalnie zorganizowaną sieć sprzedaży poprzez swoje biura sprzedaży w Warszawie, Poznaniu, Gdańsku oraz Zawierciu.

14. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego Grupą kapitałową;

W I półroczu 2008 roku OPTOPOL Technology S.A. nie odnotował zmian w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem ani jego Grupą.

15. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli

odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym;

Wynagrodzenie wypłacone przez Emitenta

Łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych członkom Zarządu Emitenta w I połowie 2008 roku, wyniosła 412.502,33 PLN w całości ze stosunku pracy.

Poszczególni członkowie Zarządu otrzymali następujące kwoty:

- 1) Pan Adam Bogdani - Prezes Zarządu – 150.062,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego pkt (ii) powyżej;
- 2) Pan Michał Błach - Wiceprezes Zarządu ds. Handlowych – 130.272,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego w pkt (ii) powyżej; oraz
- 3) Pani Ewa Bożek - Wiceprezes Zarządu ds. Finansowych – 132.168,33 PLN (brutto) z tytułu wskazanego w pkt (ii) powyżej.

Łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych członkom Rady Nadzorczej Spółki w I połowie 2008 roku, wyniosła 69.000,00 PLN (brutto), w całości z tytułu pełnienia funkcji w Radzie Nadzorczej, na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia.

Poszczególni obecni członkowie Rady Nadzorczej Emitenta otrzymali następujące kwoty:

- 1) Pan Andrzej Kowalczyk - Przewodniczący Rady Nadzorczej – 18.000,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego powyżej;
- 2) Pan Krzysztof Bukowski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej – 15.000,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego powyżej;
- 3) Pan Czesław Duda - członek Rady Nadzorczej – 12.000,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego powyżej;
- 4) Pani Barbara Lewandowska - członek Rady Nadzorczej – 12.000,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego powyżej;
- 5) Pani Joanna Bogdani-Wuczyńska - członek Rady Nadzorczej – 12.000,00 PLN (brutto) z tytułu wskazanego powyżej;

Wynagrodzenie wypłacone przez podmioty zależne

1. OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. z siedzibą w Zawierciu

- 1) Pan Adam Bogdani - Prezes Zarządu Emitenta otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 36.000,00 PLN (brutto) z tytułu pełnienia funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.;
- 2) Pan Michał Błach - Wiceprezes Zarządu ds. Handlowych Emitenta otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 3.000,00 PLN (brutto) z tytułu pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.;
- 3) Pani Ewa Bożek - Wiceprezes Zarządu ds. Finansowych Emitenta otrzymała w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 3.000,00 PLN (brutto) z tytułu pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.;
- 4) Pani Joanna Bogdani-Wuczyńska - członek Rady Nadzorczej Emitenta otrzymała w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 95.944,06 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego ją z OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.;

5) Pani Barbara Lewandowska - członek Rady Nadzorczej Emitenta otrzymała w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 23.092,00 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego ją z OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.; oraz

6) Pan Marcin Bogdani otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 18.000,00 PLN (brutto) z tytułu pełnienia funkcji Prezesa Zarządu OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. oraz w kwocie 60.000,00 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego go z OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.

Pan Andrzej Kowalczyk - Przewodniczący Rady Nadzorczej Emitenta, Pan Krzysztof Bukowski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Emitenta, Pan Czesław Duda - członek Rady Nadzorczej Emitenta, nie pełnili żadnych funkcji w organach ani nie byli zatrudnieni w OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.; odpowiednio, nie zostało im wypłacone przez OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o. wynagrodzenie za powyższy okres.

Osobom, o których mowa powyżej nie przysługiwały żadne świadczenia warunkowe lub odroczone np. związane z wynikami finansowymi OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.

2. OPTOTEK d.o.o. z siedzibą w Ljubljanie, Słowenia

1) Pan Boris Vedlin – Dyrektor spółki OPTOTEK d.o.o. otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 66.000,00 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego go z OPTOTEK d.o.o.;

2) Pan Marjan Drašler – Dyrektor ds. zaopatrzenia w spółce OPTOTEK d.o.o. otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 54.000,00 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego go z OPTOTEK d.o.o.;

3) Pan Matjaž Zalar – Dyrektor ds. technicznych w spółce OPTOTEK d.o.o. otrzymał w I połowie 2008 roku wynagrodzenie w kwocie 55.000,00 PLN (brutto) ze stosunku pracy łączącego go z OPTOTEK d.o.o.

Pan Adam Bogdani – Prezes Zarządu Emitenta, Pan Michał Błach – Wiceprezes Zarządu ds. Handlowych Emitenta, Pani Ewa Bożek - Wiceprezes Zarządu ds. Finansowych Emitenta, Pan Andrzej Kowalczyk - Przewodniczący Rady Nadzorczej Emitenta, Pan Krzysztof Bukowski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Emitenta, Pan Czesław Duda - członek Rady Nadzorczej Emitenta, Pani Joanna Bogdani-Wuczyńska - członek Rady Nadzorczej Emitenta oraz Pani Barbara Lewandowska - członek Rady Nadzorczej Emitenta, nie pełnili żadnych funkcji w organach ani nie byli zatrudnieni w OPTOTEK d.o.o.; odpowiednio, nie zostało im wypłacone przez OPTOTEK d.o.o. wynagrodzenie za powyższy okres.

Osobom, o których mowa powyżej nie przysługiwały żadne świadczenia warunkowe lub odroczone np. związane z wynikami finansowymi OPTOTEK d.o.o.

Świadczenia w naturze wypłacone przez podmioty zależne Emitenta

Osobom wchodzącym w skład organów Emitenta, jak również osobom zarządzającym wyższego szczebla Emitenta, podmioty zależne przyznały w I połowie 2008 roku świadczenia w naturze jak poniżej (Emitent nie przyznał takich świadczeń):

1. OPTOPOL Handlowy Sp. z o.o.

L.p.	Imię i nazwisko oraz funkcja lub stanowisko	Ubezpieczenie na życie (polisy ING) (wartość w PLN)
1.	Joanna Bogdani-Wuczyńska członek Rady Nadzorczej Emitenta	1.732,26 PLN

16. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego

Grupa OPTOPOL wybrała jako podmiot uprawniony do przeglądu sprawozdań finansowych OPTOPOL Technology S.A., OPTOPOL Handlowy S.A. a także skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy OPTOPOL Kancelarię Porad Finansowo-Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach natomiast dla spółki słoweńskiej OPTOTEK spółkę Moore Stephens Alpen Adria Audit Sp. z o.o. z siedzibą w Ljubljanie do grupy, której należy Kancelaria porad Finansowo-Księgowa Dr. Piotr Rojek.

17. Zdarzenia po dniu bilansowym.

Do najważniejszych zdarzeń dla Grupy OPTOPOL, które miały miejsce po dniu bilansowym należą:

- nabycie w dniu 01 lipca 2008 r. prawa własności 70% udziałów w kapitale zakładowym spółki medi.com spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą we Wrocławiu za łączną cenę 6.300.000 (sześć milionów trzysta tysięcy) złotych.
- zmiany w dystrybucji na rynku amerykańskim w związku z rozpoczęciem się z dniem 4 sierpnia 2008 roku 90-dniowego terminu rozwiązania umowy z amerykańskim dystrybutorem firmą Reichert Inc. z siedzibą w Depew, NY 14043 USA („Reichert Inc.”), zawartej pomiędzy Emitentem a Reichert Inc. w dniu 2 lutego 2007 r. oraz podpisaniem w dniu 11 września 2008 roku listu intencyjnego pomiędzy Canon U.S.A., Inc. z siedzibą w Nowym Jorku, Stany Zjednoczone oraz Emitentem, precyzującego intencje stron dotyczące warunków dystrybucji i serwisu produktów Emitenta przez Canon U.S.A., Inc. na rynku USA i innych rynkach objętych przyszłą umową.
- uzyskanie w dniu 12.08.2008 r. informacji w sprawie uzyskania certyfikatu PC (*Pharmaceutical Certificate*) na urządzenie do spektralnej tomografii komputerowej SPOCT-HR (nazwa handlowa tego urządzenia stosowana przez Emitenta na innych rynkach, to SOCT HR). Wydanie certyfikatu PC stanowi potwierdzenie, że urządzenie SPOCT-HR (SOCT Copernicus HR) spełnia kryteria określone przepisami prawa japońskiego, to jest ustawy *Pharmaceutical Affairs Law* oraz pozwala na wprowadzenie urządzenia SPOCT- HR (SOCT Copernicus HR) do sprzedaży na rynku japońskim.

Zawiercie, dnia 26 września 2008 roku

.....
Adam Bogdani- Prezes Zarządu

.....
Ewa Bożek – Wiceprezes Zarządu

.....
Michał Błach – Wiceprezes Zarządu